



Ihr Entlastungspartner – Netzwerk **in der Praxis**

UNTERNEHMENSPRÄSENTATION

Sal-Consult.com – Warum wir da sind:

Ziel eines Tierarztes:

Aufrechterhaltung der
Veterinärmedizinischen
Leistungen

=> **Betreiben der
Veterinärmedizin**



Realität eines Tierarztes heute:

Praktischer Tierarzt -/in &

- Geschäftsbetreiber -/ in
- Geschäftsführer -/ in
- Praxismanager -/ in
- Einkäufer -/ in
- Personalmanager -/ in
- Buchhalter -/ in
- Kommunikator -/ in
- Fortbildungsverantwortlicher -/e
- Motivator -/ in
- Administrator-/ in

Sal-Consult.com – das Team:



Sal-Consult.com – Unseres Ziel ist:

- **Entlastung** für Sie und Ihr Team zu schaffen
- **Hohe Motivation** innerhalb des Teams zu unterstützen
- Für **geringe Fluktuationsrate** der Mitarbeiter zu sorgen
- Den **wirtschaftlichen Erfolg** zu steigern



Sal-Consult.com – Unsere Kompetenzen

Übernahme von administrativen Aufgaben:

- Praxismanagement
- Einkaufsmanagement
- Personalmanagement
- Versicherungsmanagement

Entwicklung von:

- Organisationen und deren Strukturen
- Marketing und Vertriebsstrategie
- Portfoliomanagement
- Kommunikationskonzepten
- Webauftritten und Online-Shops

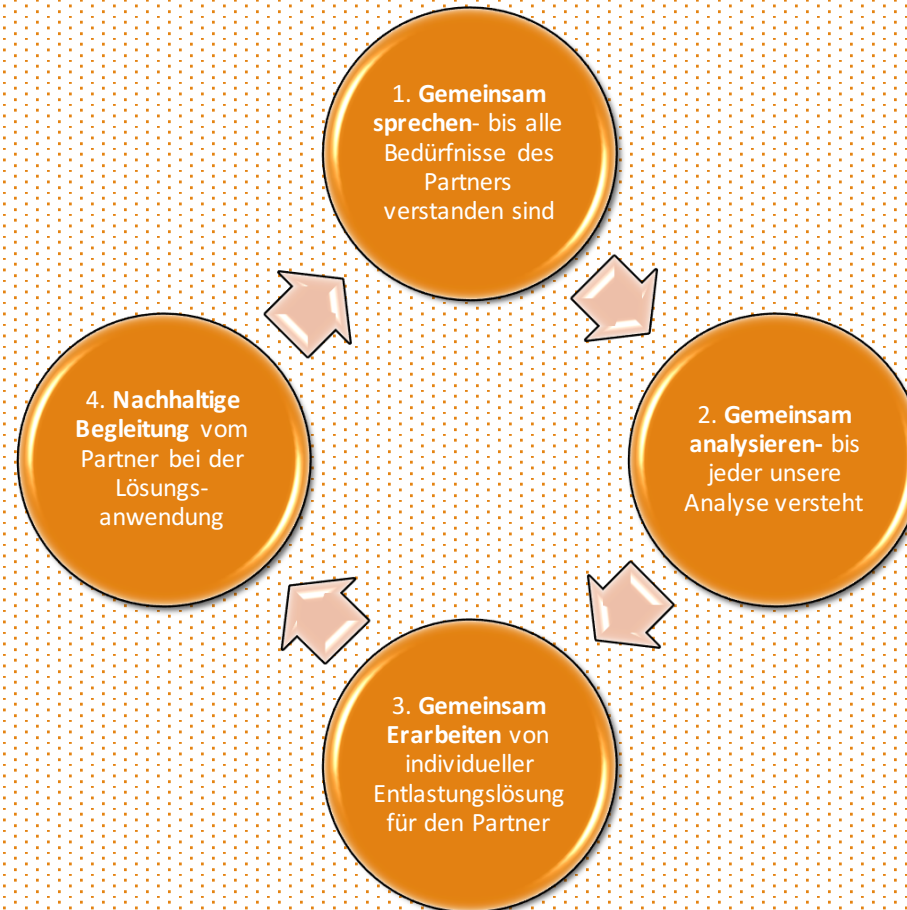
Anfertigung von Marktuntersuchungen in Bereichen:

- Pharma / Chemie / Kosmetik
- Animal Health
- Landwirtschaft
- Food & Vitamins

Markteintritt und Partnersuche in Bereichen:

- Pharma / Chemie / Kosmetik
- Animal Health
- Landwirtschaft
- Food & Vitamis

Sal-Consult.com – Wie wir vorgehen:



Sal-Consult.com – Wir sind anders weil:



wir Zeit uns für Sie und Ihr Team nehmen



wir Individualität lieben, und keine Schubladenlösungen anbieten

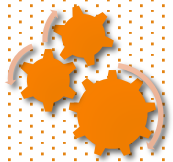


wir die neue Wege als eine Chance zum Erfolg betrachten

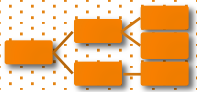


wir nachhaltige Entlastung für unsere Partner schaffen

Sal-Consult.com – Praxismanagement:



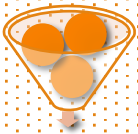
Analysieren, Definieren und Umsetzen von Prozessmanagement in der Praxis



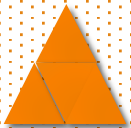
Überprüfung und Aufbau von Unternehmensstruktur mit Aufgabenverteilung



Mitarbeiterführung, Mitarbeiterentwicklung und Mitarbeitercoaching



Personalsuche, Ermittlung von Personalbedarf mit Vorselektion der Kandidaten und Rekrutierung

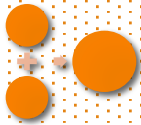


Administration: wie Ferienplanung und Implementierung von Salärreglement

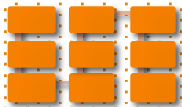
Sal-Consult.com – Einkaufsmanagement:



Einkaufsanalyse und Portfolioanalyse mit Auswertung



Aufbau von strategischen Einkauf



Lieferantenmanagement, Lieferantenbewertung, operativer Einkauf



Aufbau und Steuerung von Warenbewirtschaftung-und Lagermanagementsystem



Sal-Consult.com – Versicherungsmanagement

Folgende Versicherungen bitten wir an:

- Unfallversicherung (Betrieb- und Nichtbetriebsunfall) für Inhaber und Angestellte
- Krankentaggeld für Inhaber und Angestellte
- Berufliche Vorsorge / Pensionskasse für Inhaber und Angestellte
- Inventar- und Elementarversicherung für die Praxisgeräte und Verbrauchsmaterial
- Berufshaftpflichtversicherung bei Schäden an Patienten und Dritten
- Betriebsunterbruchversicherung bei Schaden durch Feuer/Wasser
- Rechtsschutzversicherung bei Streitigkeiten und Rechtsfällen
- Private Vorsorge für den Praxisinhaber
- Absicherung Todesfallrisiko und Erwerbunfähigkeit für den Praxisinhaber
- Privat Krankenkasse vom Inhaber und Praxispersonal



Sal-Consult.com – Versicherungsmanagement

Unseres Services decken folgende Bereiche ab:

- Ein Ansprechpartner für alle Versicherungsfragen
- Neutrale und individuelle Beratung bei Versicherungsbelangen
- Professionelle Verwaltung Ihrer Versicherungsportefeuilles
- Erstellen einer Analyse der aktuellen Risikosituation
- Überprüfung und Optimierung der Kosten-/Leistungsverhältnisse
- Ausschreibung der verschiedenen Branchen
- Umplatzieren von Versicherungsverträgen in Absprache mit Ihnen als Mandanten
- Entlastung und Kosteneinsparungen in Ihrer Unternehmung
- Unterstützung im Schadenfall
- Jahresgespräch mit Policen-Check-Up

Sal-Consult.com – Organisationsentwicklung



Wir analysieren und bauen die Organisation auf den drei Säulen, die systematisch die Organisationsentwicklung mitsteuern

Sal-Consult.com – Marketing & Vertrieb



Erstellung von Marketingstrategie & Differenzierungsmerkmalen



Aufbau und Ausbau von strategischen Kooperationen



Einsatz und Implementierung von CRM Management



Aufbau von einem passenden Portfolio für Produkte und Leistungen

Sal-Consult.com – Kommunikation



Konzeptionelle Aufbau und Umsetzung von internen und externen Kommunikation



Aufbau von Webauftritten inkl. Homepage, Online Shops, Newsletter und Datenschutz

Sal-Consult.com – Marktuntersuchungen



Erstellung von Marktanalysen und Marktübersicht mit klaren Trends und Schlussfolgerungen



Suche nach dem passenden Partner für den Markteintritt



**Vielen Dank für Ihre Zeit
und die Möglichkeit sich bei Ihnen vorstellen zu dürfen!**

Ihr Entlastungspartner – Netzwerk **in der Praxis**